

Wir suchen zur Verstärkung unseres Vertriebsteams einen **Key Account Assistent (m/w)**

Wir sind eine führende Marketing- und Vertriebsorganisation für internationale Markenartikel in Deutschland. Unsere Produkte (u. a. Roland, Ovomaltine, Marabou, Daim) sind im Premiumbereich der Nahrungs- und Genussmittelbranche angesiedelt und nehmen in den jeweiligen Marktsegmenten führende Positionen ein.

Ihre Aufgaben umfassen die Erstellung von Angeboten, Bemusterungen, Artikelpässen, Analysen, Preiskalkulationen und die internen Aktions-/Listungs-/Preis-/Umsatzmitteilungen und deren Überwachung. Zu einer weiteren wesentlichen Aufgabe gehört die Überwachung der Umsetzung des unternehmerischen Businessplanes. Aber auch die Bearbeitung von Preisreklamationen, die WKZ Bearbeitung / Prüfung / Monitoring, die Vor- und Nachbereitung sowie die Planung von Messen und Handelsbörsen, die Vorbereitung von Kundengesprächen und internen Meetings sowie die Pflege und Organisation der Kundenunterlagen gehören zu Ihren Aufgaben.

Unsere Anforderungen erfüllen Sie, wenn Sie über eine kaufmännische Ausbildung verfügen und mehrjährige Berufserfahrung in dieser oder ähnlichen Tätigkeit – vorzugsweise im Einkauf des Handels – besitzen. **Gute bis sehr gute MS-Office Kenntnisse inkl. Formelbearbeitung sowie den Umgang mit einem Warenwirtschaftsprogramm** setzen wir voraus. Ihre Stärken liegen im Koordinierungsgeschick, der Kommunikationsfähigkeit und in der Serviceorientierung. Weiterhin bringen Sie eine selbstständige und teamorientierte Arbeitsweise mit sowie ein hohes Maß an Engagement und Eigeninitiative.

Sollte Ihnen dieses Stellenangebot zusagen, dann kontaktieren Sie uns!

**Genuport Trade AG – Anette Parszinski – Gutenbergring 60 – 22848 Norderstedt
Tel. 040/52841101 – aparszinski@genuport.de**